



ANWÄLTE · STEUERBERATER · WIRTSCHAFTSPRÜFER

Das Gekonnt-Wirken- Training für *Kanzleien.*

Ihr Gutachten ist wasserdicht. Ist Ihr Auftritt es auch? Ein vierteiliges Trainingsprogramm für Kanzleien, die Wirkung und Mandantenbindung strategisch stärken wollen.

KICK-OFF · PRÄSENZTRAINING · 1:1 FÜHRUNGSKRÄFTE-COACHING

Ihr Gutachten ist wasserdicht.

Ist Ihr Auftritt es auch?

Fachliche Kompetenz ist in Ihrer Kanzlei selbstverständlich. Doch Mandant:innen entscheiden nicht allein aufgrund von Kompetenz — sie entscheiden aufgrund von Vertrauen, Auftreten und persönlicher Wirkung.

Die wichtigsten Eckdaten

- **Zielgruppe:** Anwaltskanzleien, Steuerkanzleien und Wirtschaftsprüfungskanzleien jeder Größe
- **Aufbau:** Vier Module — von Außenauftritt bis Dress for Success
- **Format:** Kick-Off Coaching → Präsenztrainings → 1:1 Führungskräfte-Coaching
- **Besonders wertvoll:** Für Referendar:innen und Berufseinsteiger:innen
- **Gruppengröße:** 8 bis 12 Teilnehmende

Aus Fachangestellten werden Strategen. Und Strategen müssen wirken.

Inhaltsverzeichnis

01 Der entscheidende Unterschied

02 Aktuelle Herausforderungen am Markt

03 Die vier Module im Detail

04 Ihr Nutzen als Kanzlei

05 Ablauf und nächste Schritte

Auftritt. Wirkung. *Vertrauen.*

Der gekonnte Außenauftritt prägt die Wirkung Ihrer Kanzlei stärker, als oft angenommen wird. Klient:innen nehmen mehr wahr, als Sie glauben. Dennoch wird das Thema Auftritt und Wirkung als strategischer Erfolgsfaktor häufig unterschätzt.

02 · Aktuelle Herausforderungen am Markt

Über 70 Prozent der Kanzleien in Deutschland finden aktuell nicht genug qualifiziertes Personal — der höchste Wert aller Branchen. Gleichzeitig übernehmen KI-Systeme immer mehr Routineprüfungen. Wer bleibt, muss mehr können als Fachwissen — und wer neu kommt, wird schneller in verantwortungsvolle Mandantengespräche geworfen als frühere Generationen.

Mandant:innen erwarten längst mehr als saubere Zahlen: Einordnung, strategische Beratung, Erreichbarkeit auf Augenhöhe. Aus Fachangestellten werden Prozessmanager, aus Steuerberater:innen werden Strategen. Aber diese neue Rolle wird nur überzeugend, wenn sie auch überzeugend auftritt.

Der Fachkräftemangel ist Ihr Risiko. Ein Team mit echter Wirkung ist Ihre Antwort darauf.

„Das Training war sehr lehr- und hilfreich für mich. Ich werde mehr auf meine eigene Körperhaltung in Gesprächen achten und mich selbst mehr hinterfragen.“

Teilnehmer — Training Steuerkanzlei Siegel

Vom Außenauftritt *bis zum stilsicheren Erscheinungsbild.*

- | | | |
|-----------|---|---------------|
| 01 | Unser Außenauftritt
Image-Coaching im Team: gewünschte Positionierung, erste-Eindruck-Analyse, Selbstbild–Fremdbild-Abgleich. Optional: Mystery-Check. | Kick-Off |
| <hr/> | | |
| 02 | Business Knigge & soziale Kompetenz
Aktueller Business-Knigge, typische Fauxpas vermeiden, professionelles Verhalten im Mandantengespräch. Optional: Fine Dining. | Tagestraining |
| <hr/> | | |
| 03 | Souveräne Kommunikation & Gesprächsführung
Stilvoller Small Talk, professioneller Umgang mit Feedback, sensibler Umgang mit Distanz und Nähe im Mandantenkontakt. | Tagestraining |
| <hr/> | | |
| 04 | Dress for Success
Signature-Styling-Beratung, Wirkung von Farben und Details, professioneller Auftritt vor Gericht und in Online-Meetings. | Tagestraining |

„Der Trainingstag war spannend und sehr gut vorbereitet. Ich nehme mit: In der Ruhe liegt die Kraft — und den Mut, Dinge auch mal anders anzupacken.“

O-Ton Teilnehmer — Rechtsanwaltskanzlei

Mehr Wirkung. Mehr Vertrauen. *Mehr Mandantenbindung.*

01

Souveräner Mandantenkontakt

Professionelle Kommunikation auf Augenhöhe.

02

Einheitliche Marke

Konsistenter Auftritt als starke Kanzlei-Marke.

03

Sicherheit bei Referendar:innen

Fundiertes Auftreten von Beginn an.

04

Wettbewerbsvorteil

Die Wirkung Ihrer Kanzlei als klares
Differenzierungsmerkmal.

Fachliche Kompetenz überzeugt — persönliche Wirkung entscheidet.

Klarheit, Vertrauen und *eine gemeinsame Zielsetzung.*

01

Kennenlerngespräch

Unverbindlicher Austausch, ob das Programm zu Ihrer Kanzlei passt.

02

Strategie & Briefing

Status quo und Zielsetzung gemeinsam analysieren.

03

Umsetzung

Trainingstermine festlegen und Team begleiten.



Janine Katharina Pötsch

Gründerin von Gekonnt Wirken · Image-Akademie · München

E-Mail jkp@gekonnt-wirken.de

Mobil +49 173 16 21 464

Web gekonnt-wirken.de