



Erfolgsfaktor Persönlichkeit

Expertin für den wirkungsvoll-authentischen
Auftritt und einen positiven ersten Eindruck

**Beschleunigen Sie Ihre Karriere - ich unterstütze Sie bei der Entfaltung Ihres
Potenzials und der Entwicklung zur besten Version Ihrer selbst!**

**Employer Branding mit Auftritt.Image.Wirkung - gemeinsam machen wir Ihre
Führungskräfte, Young Professionals & Teams zu Markenbotschaftern**

Möchten Sie beruflich erfolgreicher werden und Ihre Anerkennung steigern?



Liebe Leserin und lieber Leser, liebe Kundin und lieber Kundin, liebe Gekonnt wirken Interessenten,

ja? Dann ist Taktgefühl ein Schlüssel zum Erfolg. In einer Welt, die oft von Wettbewerb und Konflikten geprägt ist, kann das richtige Verhalten in geschäftlichen Situationen den Unterschied ausmachen und Ihre Karriere vorantreiben. Ob Sie in einem Team arbeiten, mit Kunden interagieren oder Geschäftsbeziehungen aufbauen, Ihr Taktgefühl kann Ihre Professionalität unterstreichen und Ihre Glaubwürdigkeit verbessern.

„Takt ist die Fähigkeit, einem auf die Beine zu helfen, ohne ihm auf die Füße zu treten.“ (Curt Goetz)

Was bedeutet Taktgefühl genau?

Takt bedeutet, dass Sie auf Ihre Mitmenschen Rücksicht nehmen und einfühlsam agieren. Es geht darum, respektvoll zu kommunizieren, Konflikte konstruktiv zu lösen und die Bedürfnisse und Erwartungen anderer zu berücksichtigen. Taktgefühl kann Ihnen helfen, Beziehungen zu stärken, Vertrauen aufzubauen und als geschätzter Profi wahrgenommen zu werden.

Taktik ist die Kunst, in schwierigen Situationen angemessen zu handeln und zu kommunizieren. Es geht darum, die richtigen Worte zu finden, um Respekt und Verständnis zu vermitteln, auch wenn man anderer Meinung ist.

Taktik beinhaltet, die Gefühle und Bedürfnisse anderer zu

berücksichtigen und Konflikte auf konstruktive Weise zu lösen. Sie ist wichtig, um Missverständnisse zu vermeiden, Harmonie zu schaffen und professionelle Beziehungen zu stärken.

Warum ist Taktik im Miteinander so wichtig?

Taktik ist die Kunst, in schwierigen Situationen angemessen zu handeln und zu kommunizieren. Es geht darum, die richtigen Worte zu finden, um Respekt und Verständnis zu vermitteln, auch wenn man anderer Meinung ist. Taktik beinhaltet, die Gefühle und Bedürfnisse anderer zu berücksichtigen und Konflikte auf konstruktive Weise zu lösen. Sie ist wichtig, um Missverständnisse zu vermeiden, Harmonie zu schaffen und professionelle Beziehungen zu stärken.

In der Geschäftswelt kann Taktik den Unterschied zwischen einer erfolgreichen Zusammenarbeit und einem Scheitern ausmachen. Sie ermöglicht es Ihnen, Ihre Standpunkte klar und überzeugend zu vermitteln, ohne andere zu verletzen oder zu demütigen. Taktik fördert ein positives Arbeitsumfeld, in dem Teamarbeit, Kreativität und Innovation gedeihen können

Was sind die Vorteile von Taktgefühl?

1. Stärkere Beziehungen: Durch taktvolles Handeln können Sie das Vertrauen und die Sympathie anderer gewinnen. Dadurch werden Beziehungen gestärkt und die Zusammenarbeit verbessert. Durch taktvolles Handeln können Sie das Vertrauen und die Sympathie anderer gewinnen.



Dadurch werden Beziehungen gestärkt und die Zusammenarbeit verbessert.

2. Verbesserte Kommunikation: Taktik ermöglicht es Ihnen, Ihre Botschaften klarer und effektiver zu kommunizieren. Sie können Missverständnisse minimieren und sicherstellen, dass Ihre Nachrichten respektvoll und angemessen ankommen.

3. Bessere Konfliktlösungen: Taktik befähigt Sie, Konflikte konstruktiv anzugehen und Win-Win-Lösungen zu finden. Sie können schwierige Situationen entschärfen und zu einer positiven Lösung beitragen.

4. Verbesserte Reputation: Durch taktvolles Handeln und respektvolle Kommunikation können Sie Ihre Reputation als professionelle und vertrauenswürdige Person stärken. Dies kann zu mehr beruflicher Anerkennung und besseren Karrierechancen führen.

Was sind die Vorteile vom Taktgefühl im beruflichen Miteinander?

Taktik bietet eine Vielzahl von Vorteilen für Ihr berufliches Vorankommen. Hier sind einige der wichtigsten Vorteile, die Sie durch den Einsatz von Taktik erzielen können:

- Durch taktvolles Handeln können Sie das Vertrauen und die Sympathie anderer gewinnen. Dadurch werden Beziehungen gestärkt und die Zusammenarbeit verbessert.
- Taktik ermöglicht es Ihnen, Ihre Botschaften klarer und effektiver zu kommunizieren. Sie können Missverständnisse minimieren und sicherstellen, dass Ihre Nachrichten respektvoll und angemessen ankommen.
- Taktik befähigt Sie, Konflikte konstruktiv anzugehen und Win-Win-Lösungen zu finden. Sie können schwierige Situationen entschärfen und zu einer positiven Lösung beitragen.
- Durch taktvolles Handeln und respektvolle Kommunikation können Sie Ihre Reputation als professionelle und vertrauenswürdige Person stärken. Dies kann zu mehr beruflicher Anerkennung und besseren Karrierechancen führen. der richtigen gewinnbringenden und fragenden Kommunikation bis hin zur optimalen Körpersprache. Du siehst, eine professionelle Image-Beratung holt immer das Beste aus Dir heraus.

So können Sie mit Taktik Interaktionen und Gespräche verbessern!

Taktik spielt auch eine wichtige Rolle beim Aufbau von Netzwerken und Beziehungen. Hier sind einige taktvolle Strategien, die Ihnen helfen können, starke berufliche Beziehungen aufzubauen:

1. Seien Sie authentisch: Seien Sie authentisch und ehrlich in Ihren Interaktionen. Zeigen Sie, wer Sie wirklich sind und bauen Sie auf Vertrauen und Ehrlichkeit auf.
2. Helfen Sie anderen: Bieten Sie anderen Ihre Hilfe und Unterstützung an, ohne etwas im Gegenzug zu erwarten. Zeigen Sie Interesse an ihren Bedürfnissen und helfen Sie, Probleme zu lösen.
3. Pflegen Sie Kontakte: Nehmen Sie regelmäßig Kontakt zu Ihren beruflichen Kontakten auf. Seien Sie präsent und zeigen Sie Interesse an ihrem beruflichen Werdegang.
4. Teilen Sie Ihr Wissen: Teilen Sie Ihr Wissen und Ihre Erfahrungen mit anderen. Seien Sie bereit, anderen zu helfen und Ihr Wissen großzügig weiterzugeben.
5. Seien Sie ein guter Zuhörer: Zeigen Sie Interesse an den Anliegen und Bedürfnissen anderer, indem Sie aktiv zuhören und auf ihre Anliegen eingehen.

Warum ist Taktik auch in Führungs- und Managementpositionen wichtig?

Taktik spielt eine entscheidende Rolle in Führungs- und Managementpositionen.

Hier sind einige Aspekte, wie Taktik in diesen Positionen angewendet werden kann:

- **Im Konfliktmanagement:** Führungskräfte und Manager müssen in der Lage sein, Konflikte zwischen Mitarbeitern oder Teams zu erkennen und zu lösen. Taktik kann helfen, Konflikte in konstruktive Bahnen zu lenken und zu einer Win-Win-Lösung beizutragen.
- **Im Bereich der Motivation und Inspiration:** Taktvolles Handeln und Kommunizieren kann dazu beitragen, Mitarbeiter zu motivieren und zu inspirieren. Indem Sie die Bedürfnisse und Erwartungen Ihrer Mitarbeiter berücksichtigen und respektvoll mit ihnen umgehen, können Sie ein positives Arbeitsumfeld schaffen und ihre Leistung steigern.
- **Im Bereich Delegation und Empowerment:** Taktik kann auch bei der Delegation von Aufgaben und der Stärkung von Mitarbeitern helfen. Durch klare Kommunikation und Empathie können Führungskräfte sicherstellen, dass ihre Mitarbeiter die notwendigen Ressourcen und Unterstützung erhalten, um ihre Aufgaben erfolgreich zu erledigen.

Warum ist Taktik auch in Führungs- und Managementpositionen wichtig?

Obwohl Taktik viele Vorteile bietet, gibt es auch Herausforderungen und Hindernisse bei ihrer Anwendung. Hier sind einige häufige Herausforderungen und wie man ihnen begegnen kann:

- **Emotionale Reaktionen:** In stressigen Situationen kann es schwierig sein, ruhig und taktvoll zu handeln. Es ist wichtig, sich bewusst zu sein, wie Emotionen unsere Reaktionen beeinflussen können, und Techniken zur Emotionsregulation zu erlernen.
- **Unterschiedliche Persönlichkeiten:** Menschen haben unterschiedliche Persönlichkeiten und Kommunikationsstile. Es ist wichtig, sich auf die individuellen Bedürfnisse und Erwartungen anderer einzustellen und flexibel zu sein.
- **Kulturelle Unterschiede:** In einer globalen Geschäftswelt können kulturelle Unterschiede eine Herausforderung darstellen. Es ist wichtig, sich über die kulturellen Unterschiede zu informieren und respektvoll mit ihnen umzugehen.
- **Zeitdruck:** In manchen Situationen kann es schwierig sein, taktvoll zu handeln, wenn der Zeitdruck hoch ist. Es ist wichtig, Prioritäten zu setzen und die Zeit für einen angemessenen Umgang mit anderen zu finden.

Was sind meine eigenen Learnings mit Takt, Souveränität und Diplomatie?

Ich habe in meiner 20-jährigen Berufserfahrung die ein oder anderen negativen Erfahrungen mit mangelndem Takt von meinen Gegenüber erfahren.

Zum Beispiel in meiner Lehre hatte mein damaliger Chef meine Kolleginnen immer vor den Kunden angeschrien. Da habe ich mich getraut, das Gespräch mit dem Inhaber zu suchen, um das gute Image des Unternehmens zu bewahren.

Später hatte ich mal einen lustigen Herrn kennengelernt, der mich vor einen Vortrag für sein Team gebucht hatte und ein „Problem“ mit mir hatte. Gebucht hatte mich seine



Assistenz und zwischen uns hat leider die Chemie nicht gestimmt. Er wollte mich vor der Mannschaft bloßstellen wollte. Da hat mir meine Souveränität, die ich bereits in meiner Lehre entwickelt habe, wo alle anderen Azubis vor mir ausgenutzt worden sind, entwickelt habe. Schlagfertigkeit und Argumentatorik mit wertschätzender Kommunikation ist Taktik pur..

Mein Fazit: Taktik ist ein entscheidender Faktor für Ihren beruflichen Erfolg und Ihre Anerkennung. Durch taktvolles Handeln und Kommunizieren können Sie Beziehungen stärken, Konflikte lösen und Ihr berufliches Netzwerk erweitern. Nutzen Sie die Vorteile von Taktik, um Ihre Professionalität zu betonen und als geschätzter Profi wahrgenommen zu werden. Investieren Sie Zeit und Mühe in die Entwicklung und Verbesserung Ihrer Taktik, um Ihre beruflichen Ziele zu erreichen und Ihre Karriere voranzutreiben.

Liebe Leserinnen und Leser,

ich wünsche Ihnen viel Erfolg beim Umsetzen meiner heutigen Tipps und Impulse.

Mit stilvollen Grüßen

Ihre Janine Katharina Pötsch

Möchten Sie mehr über das Thema Business Knigge, modernen Tugenden und wertschätzende Kommunikation erfahren?

Lassen Sie uns auch gerne sprechen, wie ich Ihre Mitarbeiter*innen mit meinem beliebten [Business Knigge & Kommunikationstraining](#) inspiriere, Kunden zu begeisterten Fans zu mehr - für mehr Erfolg und eine bessere Kundenzufriedenheit.

Ja, ich möchte mehr darüber erfahren!

Liebe Frau Pötsch,

ich habe die Farb-, Stil- und Typberatung mit Kleiderschrank Check bei Ihnen schon 2014 in Anspruch genommen nachdem ich es meiner Frau zum Geburtstag geschenkt hatte und gesehen habe wie toll die Beratung ist. Seit dem Stylecoaching gehe ich viel gezielter einkaufen und kaufe wirklich nur noch Farben und Stile die meinen Typ unterstreichen. Ausserdem fällt es mir auch bei anderen Leuten schnell auf wenn etwas nicht gut passt. Ich kann jedem nur empfehlen diese Beratung so früh wie möglich im Leben zu machen, da man hier sehr viel Geld sparen kann indem man nur Dinge kauft die zu einem passen. Das Ausmisten des Kleiderschranks ist eine schmerzhaft Erfahrung weil man erkennt wieviel Geld man unnötigerweise ausgegeben hat. Vielen Dank Frau Pötsch!!!

*Erfahrungsbericht & Bewertung zum
1:1 „Power Karriere Dressing“ (Style-Coaching mit Kleiderschrank Check)*

*T. Bittner
Führungskraft in der Pharmabranche*

Möchten Sie mehr über das Thema Power Branding & Power Personality für Ihre Karriere erfahren?

Gerne unterstütze ich Sie als junge Führungskraft sowie als Unternehmer sichtbar zu werden und sichtbar zu bleiben.

Sprechen Sie mich gerne an, wenn Sie Interesse an meinem [beliebtem 1:1 Coaching „Empower your image as Expert“](#) für junge Führungskräfte und talentierte Young Professionals und Macher*innen haben.

Ihre Janine Katharina Pötsch

Bekannt aus Rundfunk, TV, Print und Podcast:



Lassen Sie uns in Verbindung bleiben:

- Lassen Sie uns auf [XING verbinden](#).
- Connecten Sie sich mit mir auf [LinkedIn](#).
- Verbinden Sie mich auf [Facebook](#).
- Kommen Sie in meine [Facebook-Gruppe](#).
- Lassen Sie von mir auf [YouTube](#) inspirieren.
- Lesen Sie meinen [Blog](#).
- Abonnieren Sie meine [monatlichen Image-Impulse](#).

PS: Kennen Sie schon meine [Reputationen auf ProvenExperts?](#)